

МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖБИ

НЕСПЕЦИАЛИСТИ

III СЕМЕСТЪР

Лекциите ще се провеждат в електронна среда.

В таблицата под разписанието са публикувани линковете за достъп до виртуалната аудитория на всеки преподавател.

ВАЖНО!

Във виртуалните класни стаи ще може да се влиза само след задължителна Ваша регистрация в: <https://e-portal.uni-plovdiv.bg>,

с която ще получите и акаунт за университетската електронна поща в Gmail.

За да сте сигурни, че няма да срещнете технически затруднения по време на Вашето регистриране и обучение, обърнете внимание и следвайте стъпките от видеоклипа:

<https://www.facebook.com/FISNPU/videos/1150681521994882/>

Дата		
20.11.21	9.00-13.15 Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	14.00-18.15 Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова
27.11.21	9.00-13.15 Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	14.00-18.15 Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова
28.11.21	9.00-13.15 Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	14.00-18.15 Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова
04.12.21	9.00-13.15 Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	14.00-18.15 Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова
05.12.21	9.00-13.15 Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	14.00-18.15 Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова
11.12.21	9.00-13.15 Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	14.00-18.15 Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова
12.12.21	9.00-13.15 Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	14.00-18.15 Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев
18.12.21	9.00-13.15 Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	14.00-18.15 Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев
19.12.21	9.00-13.15	14.00-18.15

	Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев
08.01.22	9.00-13.15 Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	14.00-18.15 Коучинг компетенции и умения гл. ас. Елица Христова
09.01.22	9.00-13.15 Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	14.00-18.15 Коучинг компетенции и умения гл. ас. Елица Христова
15.01.22	9.00-13.15 Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	14.00-18.15 Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев
16.01.22	9.00-13.15 Коучинг компетенции и умения гл. ас. Елица Христова	14.00-18.15 Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев
22.01.22	9.00-13.15 Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев	14.00-18.15 Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев
23.01.22	9.00-13.15 Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев	14.00-18.15 Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев
29.01.22	9.00-13.15 Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев	14.00-18.15 Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев
30.01.22	9.00-13.15 Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев	

ДИСЦИПЛИНИ ПРЕПОДАВАТЕЛ	ЛИНК
Интегрирани маркетингови комуникации проф. д-р Велин Станев	https://classroom.google.com/c/NDI2Mzg5MDU4MzMw?cjc=2mmaotx
Управление на продажбите доц. д-р Юлия Джабарова	https://meet.google.com/srz-aofn-sii
Управление чрез мотивация доц. д-р Мина Ангелова	https://meet.google.com/hgf-cano-tue
Управление на взаимоотношенията с клиенти ас. д-р Кирил Десев	https://meet.google.com/qmj-pwfy-ech
Коучинг компетенции и умения гл. ас. Елица Христова	https://meet.google.com/ori-bocw-ugs
Методи за анализ на маркетинговата информация хон. пр. д-р Илиана Илиева	https://classroom.google.com/c/MjI3MTE4ODQ2?cjc=qjdbpfo